

DŮKAZY Z PRAXE

CO MŮŽE SYSTEMATICKÝ LINKEDIN SKUTEČNĚ PŘINÉST?

Reálná anonymizovaná data z 90 dní.

23 507

ZOBRAZENÍ

+430

SLEDUJÍCÍCH

B2B

PŘÍLEŽITOSTI A DOPORUČENÍ

2 obchodní příležitosti + 3 anonymizované datové příklady

SWIPE



PŘÍLEŽITOSTI Z PRAXE

Dvě příležitosti, které vznikly díky vztahům na LinkedIn

Citlivé údaje jsou skryté. Veřejný komentář je zobrazen v původním prostředí LinkedIn.

ANONYMIZOVANÝ PŘÍKLAD Z PRAXE

01

Nová B2B spolupráce

Z dlouhodobé viditelnosti vznikl online kontakt, z něj důvěryhodný byznysový vztah a následně konkrétní nabídka spolupráce.

VEŘEJNÝ KOMENTÁŘ NA LINKEDIN

Veřejné doporučení pod pracovním příspěvkem



Radim Kirschner ✓ · 1st

4mo ...

Statutární uragán ve @Firmoškola a @COLLEGIO. Tvoříme vzdělávací a ...

Je to skvělá příležitost, Dali! Co třeba [redacted] let [redacted]



[See previous replies](#)

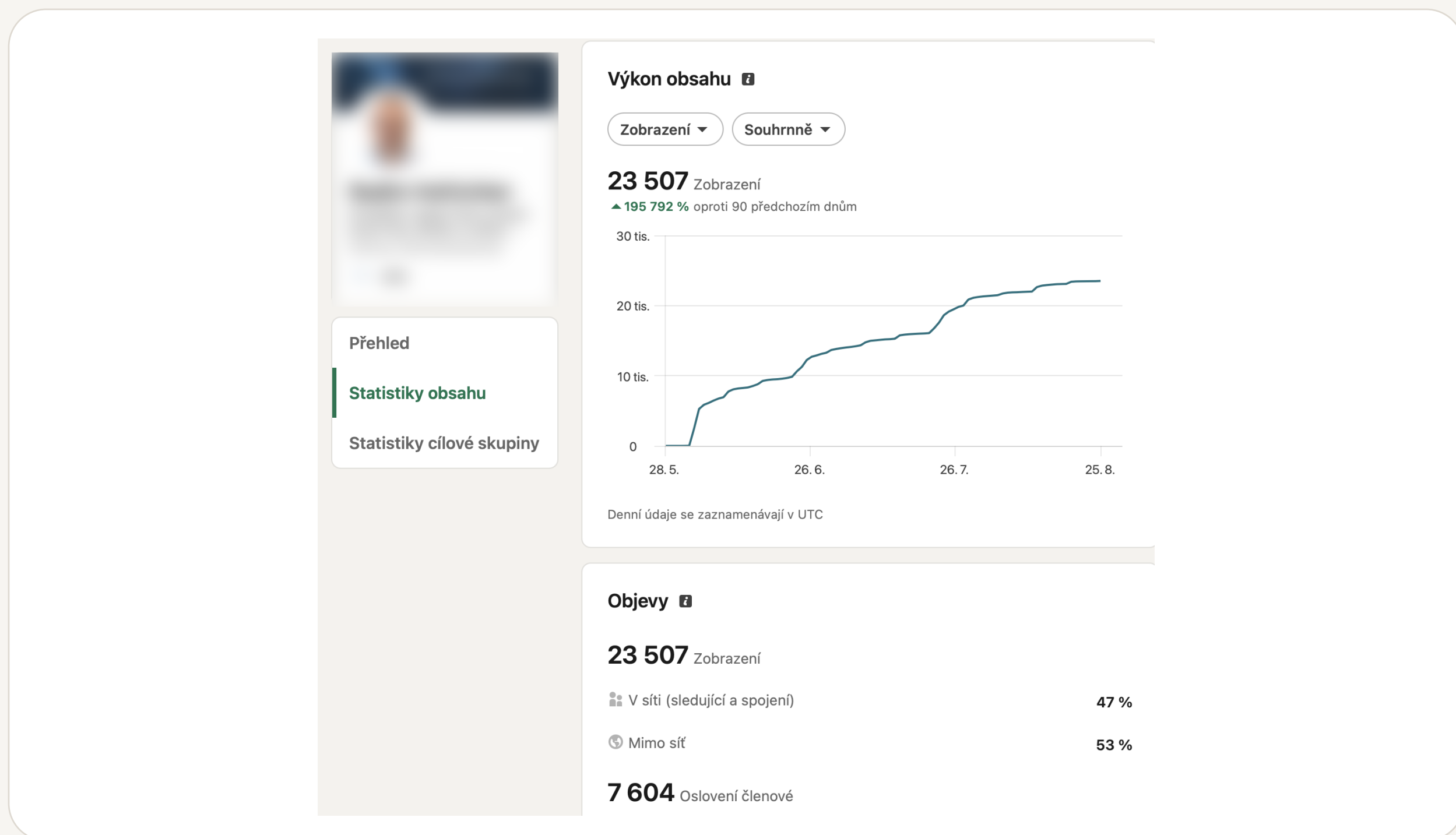
Autor komentáře veřejně doporučil dvě konkrétní osoby jako vhodné kandidáty. Jména doporučených osob jsou kvůli soukromí anonymizována; původní komentář, datum i prostředí LinkedIn zůstávají zachované.

U příležitostí nejde o garantovaný výsledek. Dokládají, jak může dlouhodobá viditelnost otevírat nové vztahy a doporučení.

REÁLNÁ DATA KLIENTŮ

23 507 zobrazení za 90 dní

Klientský profil po zavedení pravidelné obsahové komunikace



23 507

zobrazení

+195 792 %

proti předchozímu období

7 604

oslovených členů

53 %

zásahu mimo vlastní síť

Co čísla ukazují

Křivka neroste jedním virálním skokem, ale průběžně během celého období. Profil tak získával opakovanou viditelnost. Více než polovina zásahu přišla od lidí, kteří autora předtím nesledovali ani s ním nebyli ve spojení.

OBCHODNÍ VÝZNAM

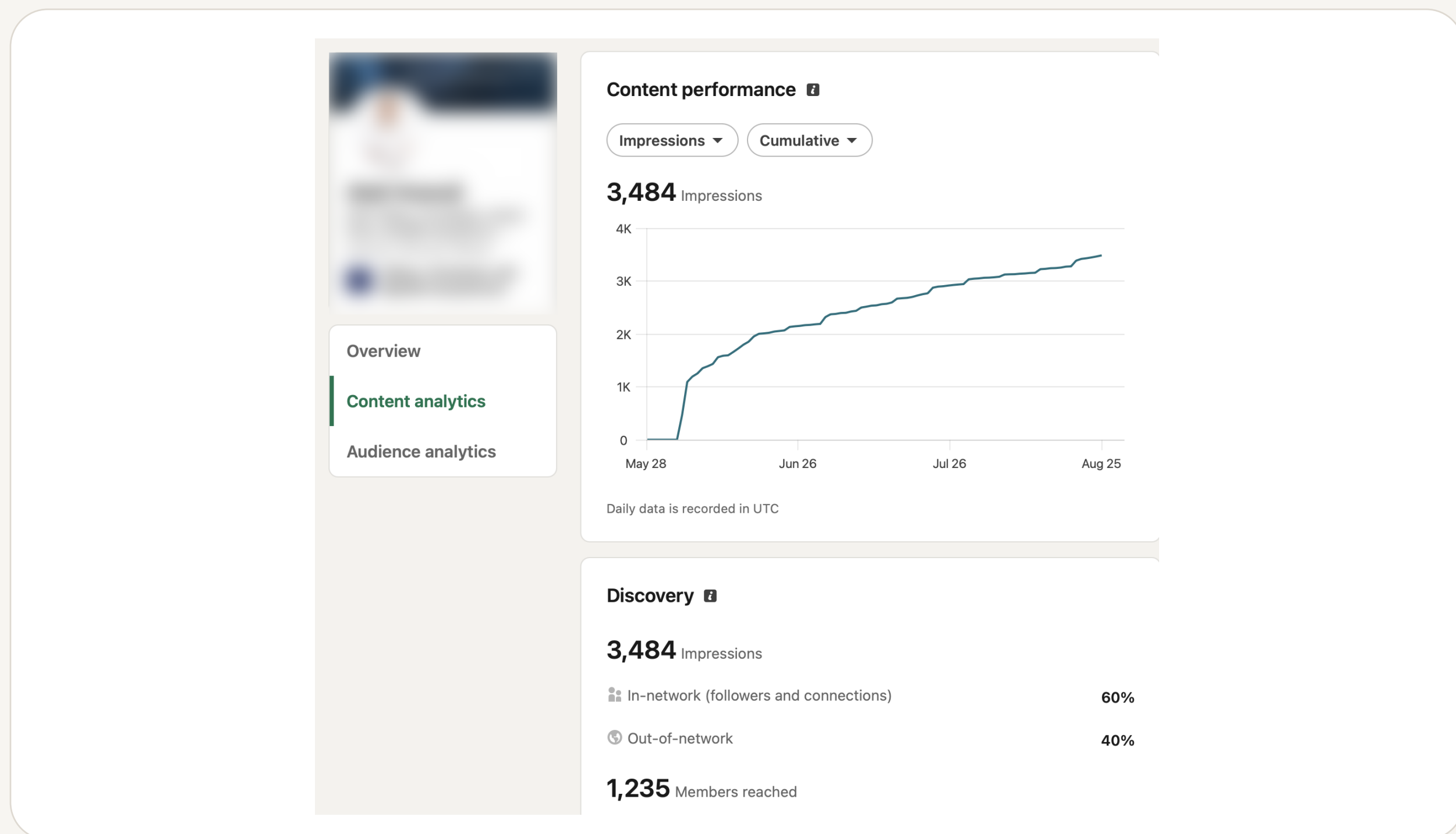
Obsah překročil původní síť a oslovoval nové potenciální zákazníky.

Identita klienta je anonymizována. Čísla pocházejí přímo z LinkedIn Analytics.

REÁLNÁ DATA KLIENTŮ

3 484 zobrazení za 90 dní

Stabilní organický růst viditelnosti profilu CEO



3 484

zobrazení

1 235

oslovených členů

60 %

zásahu ve vlastní síti

40 %

zásahu mimo vlastní síť

Co čísla ukazují

Vývoj ukazuje stabilní postupné šíření obsahu bez závislosti na jediném příspěvku. Profil upevňoval vztah se stávající sítí a současně získal významnou část pozornosti od nových lidí mimo ni.

OBCHODNÍ VÝZNAM

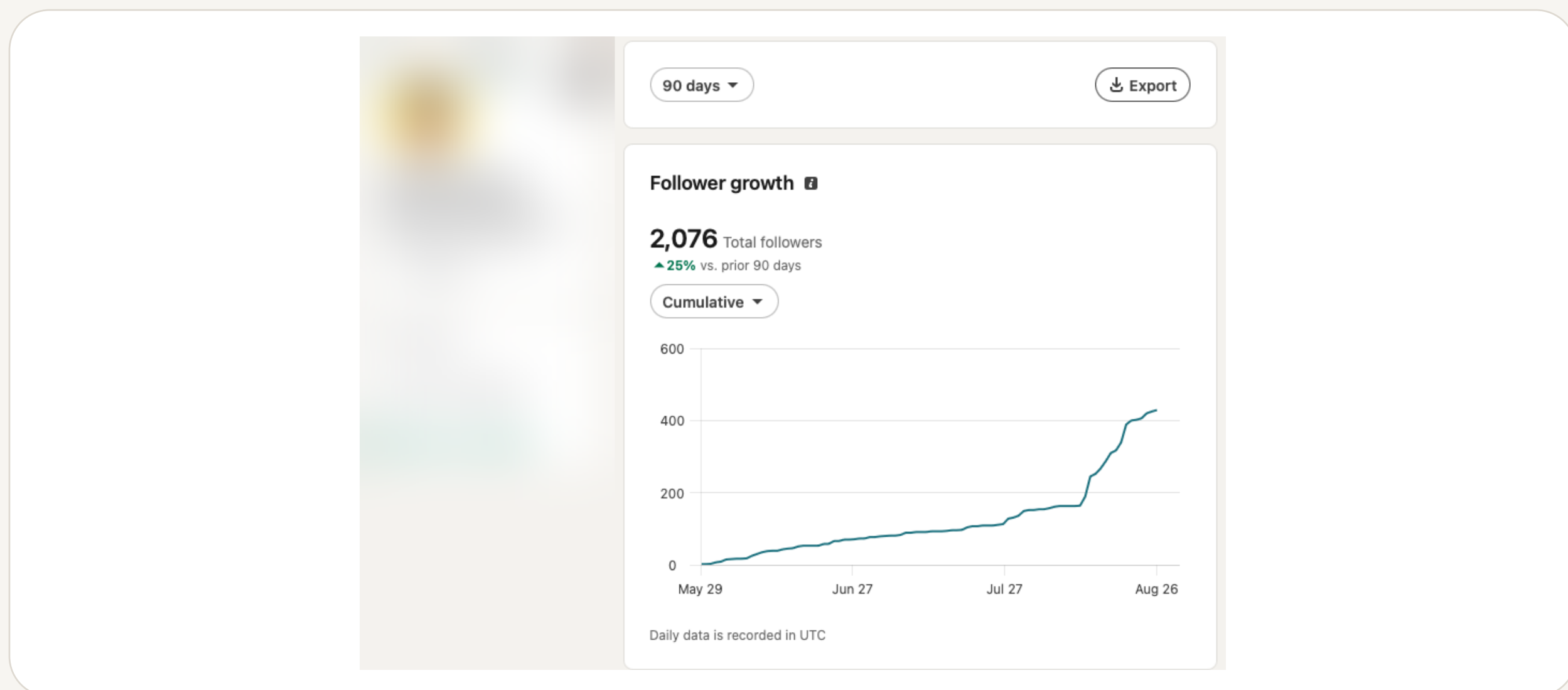
Důvěra v síti a nový dosah vytvářejí základ pro budoucí poptávky.

Identita klienta je anonymizována. Čísla pocházejí přímo z LinkedIn Analytics.

REÁLNÁ DATA KLIENTŮ

Přibližně 430 nových sledujících za 90 dní

Růst relevantního publika díky dlouhodobé a konzistentní práci s profilem



2 076

celkem sledujících

+25 %

vs. předchozích 90 dní

cca 430

nových sledujících v období

90 dní

systematické práce

Co jsme během 90 dní dělali

Sjednotili jsme positioning profilu a hlavní témata, publikovali pravidelný expertní obsah a systematicky pracovali s relevantní sítí - přes komentáře, nové kontakty a navazující konverzace.

Proč růst v závěru zrychlil

Křivka ukazuje kumulativní efekt opakované viditelnosti: obsah, vztahy a aktivní síť se postupně násobí. Více lidí profil zná, vrací se k němu a rozhodne se jej sledovat. Data ukazují souvislost, nikoli jedinou garantovanou příčinu.

PŘÍNOS PRO BUDOVÁNÍ AUTORITY

Rostoucí relevantní publikum zvyšuje budoucí dosah, důvěru i šanci na doporučení, zprávy a poptávky.

Identita profilu je anonymizována. Data pocházejí z LinkedIn Analytics; počet nových sledujících je odečten z grafu.

SIGNÁL AUDIT

Co váš LinkedIn profil skutečně vysílá?

Získejte hloubkovou analýzu positioningu, důvěryhodnosti a obchodního potenciálu svého profilu.

PŘEJÍT NA SIGNÁL AUDIT

beceofirst.com/audit

Pro CEO a jednatele, kteří chtějí být první volbou zákazníků.